



# **KI IM MITTELSTAND: VOM ZÖGERN INS MACHEN**

AI Power Hour des CCV-Arbeitskreis AI & Robotics

## DIE "GERMAN ANGST"

**„WIR WARTEN, BIS DIE TECHNOLOGIE AUSGEREIFT IST.“**

KI wird nie fertig sein. Sie entwickelt sich kontinuierlich weiter.

**„WIR HABEN KEIN BUDGET UND KEINE ZEIT.“**

Wer wartet, zahlt später mehr – für Aufholjagd, Berater und verlorene Marktanteile.

**„DAS IST NICHTS FÜR UNS.“**

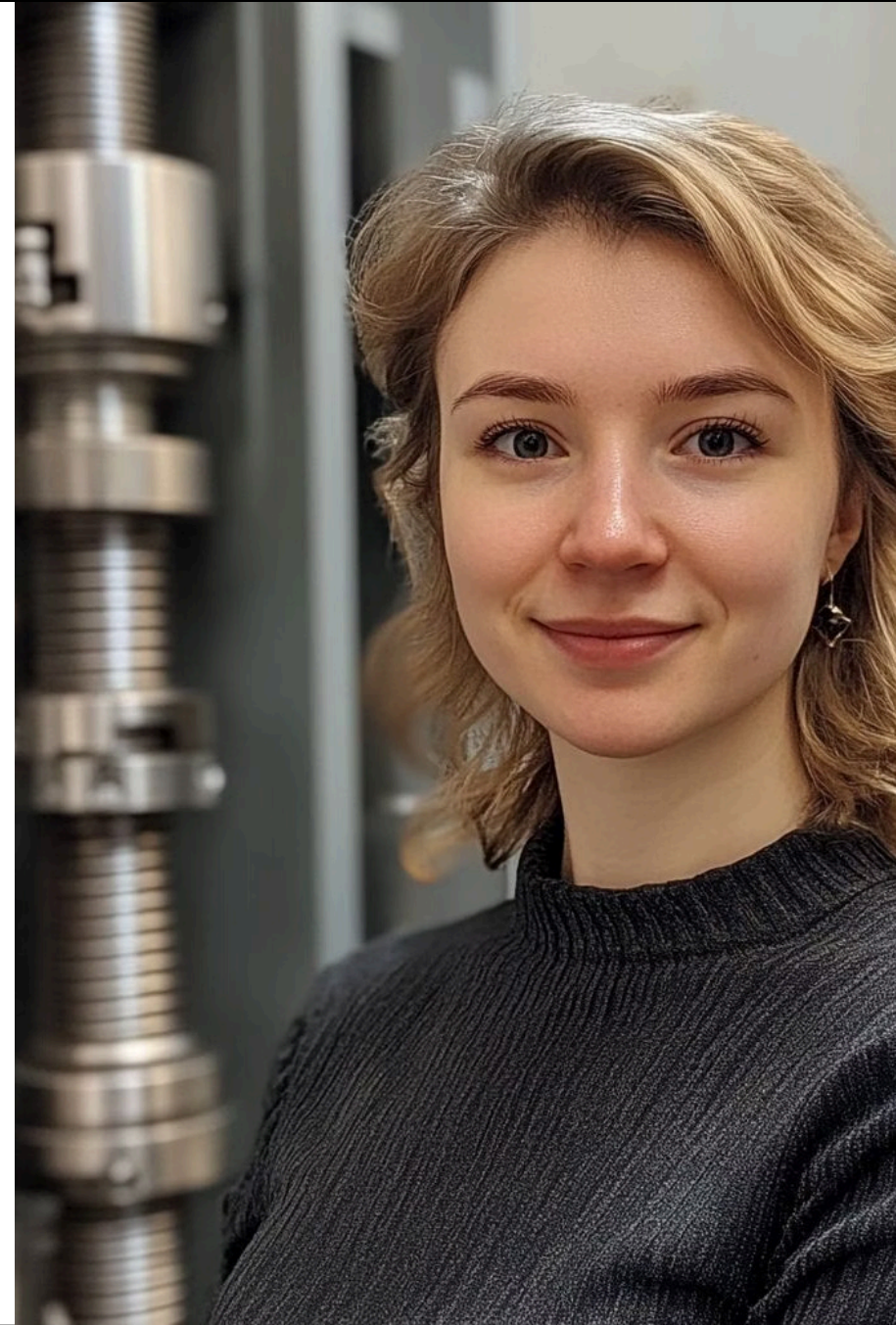
In drei Jahren wird KI im Mittelstand Standard sein. Die Frage ist nur, ob Sie dann Erfahrung haben oder neu anfangen.



# INBOUND - TELEFONZENTRALE

- 24/7 Erreichbarkeit
- Weiterleitung an Kollegen
- Verschicken von Rückrufinformationen
- Schnelle Auskunft für einfache Anliegen
- Outlook-Anbindung für Terminvereinbarungen

[Anna jetzt ausprobieren!](#)



# OUTBOUND – COLD CALLING

- Sprachbarrieren überwinden
- Zielkunden automatisiert oder manuell anrufen
- Termine für das Vertriebsteam vereinbaren
- Nachfassaktionen & Lead-Qualifizierung
- Internationale Märkte proaktiv erschließen

# MUT ZUR LÜCKE

---

## **MIT 80 % STARTEN**

Die letzten 20 % entstehen erst durch echte Nutzung.

**Perfektion ist der Feind des Fortschritts!**

---

## **ERFOLG MESSBAR MACHEN**

Ziel, Zeit und Kennzahlen festlegen.

**Nur was gemessen wird, kann verbessert werden!**

---

## **KONSEQUENT ENTSCHEIDEN**

Ausbauen, parken oder stoppen.

**Jede Entscheidung ist besser als das Warten auf die perfekte Lösung!**

**VIELEN DANK FÜR IHRE  
AUFMERSAMKEIT!**

**HABEN SIE FRAGEN?**

**MEHR ÜBER BORNEMANN:**



Zur Website



Zum YouTube-Kanal

**AUF LINKEDIN VERNETZEN:**

